Lyvin Properties
Bali, Indonesia

Jl. Bangbang Metuug, Pecatu, Bali 80361, Indonesia
+62 811-3881-411 sales@lyvinproperties.com

Отзыв о работе с Александром Паньковым и компанией A.maze.S

Когда в Lyvin Properties стартовала стратегическая сессия, задача была одна — перевести компанию из режима «все заняты» в режим «все понимают, куда и зачем движемся». Требовалось выстроить общее видение, согласовать роли, договориться по ключевым вопросам — и при этом не увязнуть в деталях.

Мы искали не просто фасилитатора, а человека, который поможет разложить хаос в систему, аккуратно вытащит из головы у собственника и команды всё, что до этого не проговаривалось. Вспомнил, что есть Александр — и не прогадал.

Сессия началась ещё до её официального старта — с качественной подготовки. Александр провёл серию интервью с участниками, собрал все болевые точки и точки роста, создал пространство для откровенного разговора, в том числе и между ключевыми людьми, которые раньше не всегда были на одной волне.

На самой сессии:

- определили долгосрочные цели и задачи на 2025–2026 годы;
- выработали набор стратегических инициатив, три из которых детально проработали до ресурсного уровня;
- отдельно обсудили, как наводить порядок в условиях ограниченных ресурсов и как расширять ресурсную базу;
- зафиксировали ключевые принципы командной работы и кросс-функционального взаимодействия.

Самое ценное — что у команды появилось единое поле понимания: зачем мы, куда идём и как каждый влияет на общее движение. Люди стали активнее, осознаннее и начали брать на себя больше инициативы. Не потому, что “надо”, а потому, что теперь понимают, как всё устроено и зачем это нужно.

Отдельно хочу отметить Александра как консультанта: он работает чётко, глубоко и без лишнего официоза. Не просто ведёт процесс, а вовремя подключается с управленческой позицией, направляет, помогает не скатиться в общие слова. При этом атмосфера — спокойная, рабочая и даже приятная: сессия прошла интенсивно, но без надрыва. Всё по делу.

A.maze.S — идеальный выбор для тех компаний, которые хотят двигаться к целям осознанно не только силами первых лиц, но и всей компанией.

Для меня лично было очень ценно просто поговорить с человеком, который понимает, как устроен бизнес, и может это спокойно разложить с тобой по полочкам. Это то, чего часто не хватает в операционке — нормального собеседника по управленческим вопросам. Здесь он был.

Павел Соловьёв, Chief Operating Officer

Lyvin Properties