

## Отзыв о работе с Александром Паньковым и командой A.maze.S

Когда я обратился к Александру, у нас был один простой, но одновременно амбициозный запрос — **понять, куда двигаться дальше, если хочется не просто выживать, а меняться.**

Мы — IT-интегратор, работающий в Казахстане. Классический, как я раньше говорил. Но всё чаще ощущал, что в этом «классическом» уже слишком много прошлого и слишком мало будущего.

Мне была нужна стратегия. Не абстрактный документ, а **живая управленческая рамка**, которая даст нам опору в трансформации. И — человек, который поможет эту рамку выстроить. С Александром мы связались через LinkedIn, я прочитал его книгу — и сразу понял, что «это тот подход».

Работа шла глубоко и по делу. Не было шаблонов и лишнего «шума». Зато было:

- внимание к деталям
- методичность
- и, самое главное — умение слушать и направлять, не перетягивая на себя.

Да, проект занял чуть больше времени, чем планировали изначально. Но **мы не гнались за сроком, мы выстраивали систему.** Было время подумать, передумать, поправить. И это только усилило результат.

Сейчас — всё по-прежнему держится на единой волне. Команда включена, задачи двигаются, стратегия живёт. Пока идём по ней — шаг за шагом. И для меня это, пожалуй, главное подтверждение качества работы: **мы не просто согласовали документ — мы его приняли как свой.**

Я рад, что мы подошли к этой работе осознанно. Без попыток «сделать вид». **По-взрослому. Со всей вовлечённостью и ответственностью.**

Управленчески не зрелым компаниям, мне кажется, будет особенно полезно работать с A.maze.S — они смогут максимально быстро и много пользы взять от вас.

Александр — сильный партнёр. Спокойный, точный, адекватный. С которым приятно и по делу, и по-человечески. Я рад нашему знакомству и надеюсь, что это не последний проект вместе.

**Александр,  
собственник компании ITG Solutions**